



Sonia LEFEBVRE
71, rue Rossini
Le Home 06000 Nice
06.16.82.55.86
sonia.lefebvre06@orange.fr
Nationalité française

Diplômée EDHEC Business School GE 1997

**Ingénieur Commercial B2B
Chef de Produit
Business Planner**

Professeur Certifié d'Anglais / Traductrice freelance (FR/EN – EN/FR)

FORMATION

2007 : **Capès externe d'Anglais** (69^{ème} sur 6000 candidats).
1994-1997 : **EDHEC Business School Grande Ecole**, Majeure Marketing Vente.
1992-1994 : **Classe Préparatoire HEC** au Centre International de Valbonne.
1992 : Obtention du **Baccalauréat série D**, mention **AB**.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis 2016 : En disponibilité, recherche en civilisation américaine, traductions bénévoles, préparation Agrégation Interne (2017).

2014 -2016: Professeur certifié d'anglais au Collège Alphonse Daudet, Nice (notamment classe de 3^{ème} européenne).

2013-2014 : Professeur certifié d'anglais au Collège Valéri, Nice.

2010- 2013 : Professeur certifié d'anglais au Collège Jean Giono, Nice.

Année scolaire 2009-2010 : Professeur certifié d'anglais au Collège Jean Giono à Nice (6^{ème}) et au lycée Honoré d'Estienne d'Orves (2^{nde}, 1^{ère} ES, 1^{ère} ST2S et Terminale S).

Année scolaire 2008-2009 : Professeur certifié d'anglais au collège Paul Langevin Carros (4^{ème} et 5^{ème}) et au collège Raoul Dufy (6^{ème} 5^{ème} et 4^{ème}).

Année scolaire 2007-2008 : Professeur d'anglais (PLC2) au Collège Guillaume Vento, Menton et stage de pratique accompagnée au Lycée Pierre et Marie Curie, Menton.

- **Classes de 6^{ème} et de 5^{ème} SEGPA. Travail en 6^{ème}** : découverte de l'anglais et apprentissage d'une nouvelle méthodologie dans le contexte du Cadre Commun de Référence (nouveaux programmes). Suivi individualisé de certains élèves en difficulté.

- **Travail en 5^{ème} Segpa** : activités adaptées à des élèves en difficultés scolaire et /ou sociales. Collaboration avec l'équipe pédagogique spécialisée.
- **Encadrement volontaire pour le B2I**. Responsable de l'organisation et de la réalisation du **devoir commun** à toutes les classes de 6^{ème}.
- **Membre du jury EDHEC** pour le recrutement des nouveaux étudiants de l'école.

Juillet 2007 : **Admise au Capes Externe Anglais, 69^{ème} France sur 6000 candidats, 1^{ère} de l'Académie de Nice**

Depuis septembre 2005 : **Congé sabbatique, études d'anglais Université Nice Sophia-Antipolis, préparation Capes et Agrégation externes**

Septembre 2004 à juin 2005 : **Displays et Optical Storage Business Planner, Sony France**

- Objectifs :
 - Gestion des commandes en attente et **allocation** des produits en fonction des négociations avec l'unité européenne. Travail sur SAP.
 - **Reports hebdomadaires des ventes et stocks** des deux lignes de produits
 - Gestion comptable des répercussions des baisses de prix
 - **Prévisions de ventes**, créations tarifaires, réalisation d'outils d'aide à la vente, réalisation des actions Ad&Pro (Advertising and Promotion) **en collaboration avec les forces de vente et l'unité européenne**
- Résultats :
 - Suivi des allocations et des commandes et interface avec le commerce pour des **livraisons en temps et en heure**
 - Suivi et émissions des avoirs suite aux baisses de prix (protections de stocks)
 - Travail avec le contrôle de gestion Sony France
 - Mise en place **d'outils percutants** pour les forces de ventes
 - Interface permanent avec l'Europe, nécessaire au bon fonctionnement des lignes de produit : **fort développement des ventes en Net Sales et Gross Profit, sur un marché très concurrentiel**

De janvier 2003 à septembre 2004 : **Chef de Produits Périphériques IT, Sony France**

- Objectifs :
 - Gestion de **budgets en Net Sales et Gross Profit** de trois lignes de produits : périphériques Vaio, Clié et Graveurs de DVD / CD.
 - **Développement des ventes** sur canaux de distribution grossistes et retail.
 - Création de la **politique de prix**, gestion de la **communication et de la visibilité** des produits.
 - Mise en place **d'outils d'aide à la vente et d'actions promotionnelles**.
 - Interface Europe et Japon.
- Résultats :
 - Création d'un **réflexe** « accessoires »
 - **Fort développement des ventes (+21% en Net sales)**,
 - Forte augmentation de la marge.
 - Implantation dans le canal **retail**, renforcement de la **visibilité** et de la **disponibilité** des produits : création et gestion complète **projet d'implantation d'un meuble accessoires Vaio** dans un réseau de points de vente.
 - Fort développement de la **communication** des produits (publications, magazines, flyers....). Très bon relais auprès de l'Europe et du Japon.

Septembre 2000 à Janvier 2003 : **Ingénieur Commercial Grands Comptes, Sony France**

- Objectifs :
 - **Développement des ventes des produits Sony IT (Vaio, Clié et Displays)** auprès des Grands Comptes de France et du réseau de distribution.
 - Suivi des clients existants et ouvertures de comptes en cohérence avec la stratégie Sony.
 - Contact autonome avec la division européenne.
- Résultats :
 - Très fort développement des ventes (**95% de prospects, 24 ouvertures de comptes**), génération de **1 121 K€ de Net Sales** sur l'année fiscale 2002.
 - Négociations d'envergures, anticipations des projets et détection d'opportunités commerciales.
 - Développement de l'image de Sony comme acteur à part entière des technologies IT.

Février 1999 à Septembre 2000 : **Ingénieur Commercial, Konica Bureautique France**

- Objectifs : Prospection, analyse des besoins, propositions commerciales et négociations. Suivi et gestion du parc clients Grands Comptes. Objectif annuel : **305 K€**
- Résultats : **385 K€**, soit **126%** de réalisation (ouverture de 5 comptes). **5^{ème} vendeur France.**

Octobre 1997 à février 1999 : **Chargée de clientèle, Konica Bureautique France**

- Objectifs : Prospection, analyse des besoins, propositions commerciales et négociations. Suivi et gestion du parc clients PME. Objectif annuel : **155 K€**
- Résultats : **218 K€**, soit **140%** de réalisation (80% de prospects). **2^{ème} vendeur Ile de France.** Parmi les 8 premiers vendeurs France depuis janvier 1997. Master's Club Konica sur 8 mois.

LANGUES ETRANGERES

Anglais : **Bilingue (double culture).** TOEFL et TOEIC acquis.
Allemand : Lu, écrit et parlé couramment.
Espagnol : Maîtrise scolaire.

SEJOURS A L'ETRANGER

- Angleterre : de nombreux séjours depuis 1978, Londres, Gloucester, Newcastle (Staffs), Chester (stage), Irlande (encadrement scolaire durant l'été).
- USA : NY City (1991), Falmouth Cape Cod (1990 & 1991), Colgate University (1991) NY State
- Québec : Montréal (2 semaines en 1991)
- Autriche : Mörbisch (2 semaines en 1989)
- Allemagne : Köln (2 semaines en 1992)

AUTRES INFORMATIONS

- **Pratique de la natation en club (La Semeuse Nice) 4 entraînements par semaine licenciée FFN**, avec un bras gauche non valide. Spécialité crawl. Objectif compétitions Handisport.
- **Chevaux et pratique de l'équitation**. Niveau Galop 7. **Licence compétition cso catégorie Amateurs. Participation aux Championnats de France 2004, Hunter E2, classé 25ème.** Dressage, CSO, cross, horse-ball, polo, randonnée. Forte implication et très bonne connaissance du milieu équestre jusqu'en 2015.

Lecture et écriture : littérature, philosophie, essais. Participation au **Prix du Jeune Ecrivain**. Rédactrice de **chroniques littéraires** sur un site internet.

Recherche civilisation anglophone, traduction et linguistique de l'anglais.

Pratique quotidienne des échecs.

- Centres d'intérêt : **Judo** (ceinture bleue), **tennis** (travail en 1996 au sein de l'équipe TC Francis Giordan, Nice), films et séries.
- Maîtrise de Word, Excel, Powerpoint et des nouvelles technologies de l'information.